

**MOSCOU (MPE-Média)** – L'aciériste russe Severstal, à qui le Ministre français du Redressement Productif M. Arnaud Montebourg attribuait l'an dernier la volonté de racheter Florange à ArcelorMittal, a perdu de l'argent au 4e trimestre 2012. Son PDG M. Alexey Mordashov, actuel Président de Worldsteel, l'association mondiale des aciéristes, s'est pourtant déclaré récemment opposé à la montée des protectionnismes dans le commerce international.



M. Alexey Mordashov, PDG de Severstal, membre du B20 et Mme Ksenia Yudaeva, chef du centre de recherches macroéconomiques de la Sberbank russe et sherpa du gouvernement russe au G20 de Moscou 2013 (ph SD Severstal)

« Promouvoir le commerce international et s'assurer que les chaînes d'approvisionnement

pourront continuer à être efficaces sont des questions d'une extrême importance qui doivent rester au centre des sujets du G20 », a déclaré récemment M. Alexey Mordashov au cours d'une récente réunion de préparation du G20 et de la semaine du monde des affaires (B20) prévue à Moscou du 18 au 22 mars.

### **Mythes contreproductifs**

« Les mythes selon lesquels le commerce a un impact négatif sur l'emploi local sont contreproductifs et entravent le développement de l'économie mondiale », a poursuivi le PDG de Severstal et Président 2012-2013 de Worldsteel, indiquant que « l'expérience prouve que les pays qui jouissent de la plus forte croissance sont ceux dont les barrières douanières sont les plus basses et qui sont activement engagés dans le développement du commerce international ».

### **Deux points de vue opposés chez les aciéristes**

Cette déclaration de M. Mordashov, soutenu par une experte russe de la Sberbank et proche collaboratrice du Kremlin, Mme Ksenia Yudaeva, par ailleurs diplômée du Massachusetts Institute of Technology, fait suite de peu à une déclaration radicalement opposée de M. Wolfgang Eider, PDG de l'aciériste autrichien voestalpine et Président d'Eurofer, l'association européenne des producteurs d'acier, qui a demandé à la Commission européenne de prendre des mesures protectionnistes rapidement sans quoi de nouvelles aciéries risquaient de fermer en Europe.

Ces déclarations de M. Mordashov précédaient de deux jours l'annonce par son groupe Severstal d'une perte de 150 millions de dollars au 4e trimestre 2012, après des gains de 329 millions de dollars au 3e trimestre, l'année 2012 ayant vu les bénéfices du groupe russe chuter de 62,6% comparés à ceux de 2011. La marge opérationnelle de Severstal a aussi chuté de

8,7% l'an dernier comparé à 2011 et son EBITDA de 40,9% sur un an.

### **MM. Alexey Mordashov et Harold W. Mac Graw III ensemble au B20**

Producteur d'acier intégré verticalement dans les mines, le PDG de Severstal était le seul industriel russe présent dans le cadre de la réunion de préparation du G20 sur le plan des affaires, le Business 20, instance que préside M. Harold W. McGraw III, Vice-président de la Chambre internationale de commerce, Président du Conseil des affaires internationales des Etats-Unis of the International Chamber of Commerce (ICC), Chairman of US Council for International Business, Chairman, President and CEO of the The McGraw-Hill et PDG de Mac Graw Hill, ancien propriétaire de l'agence Standard & Poors et actuel propriétaire du groupe de médias économiques Platts, le holding qui a racheté Steel Business Briefing voici bientôt deux ans.

Les membres du B20 se définissent eux-mêmes comme étant « les leaders reconnus de la communauté des affaires, les plus importants parmi ceux qui sont capables de maintenir un dialogue permanent avec les autorités de référence et de mobiliser les forces du secteur privé pour contribuer au succès du G20 » – réunion des dirigeants des 19 pays et de l'Europe, développés ou émergents, qui ont décidé de se réunir en 2008 à l'initiative de MM. Nicolas Sarkozy et Gordon Brown pour sortir des crises économiques en soutenant le principe d'un dialogue élargi entre ces pays qui représentent à eux seuls 85% du commerce mondial.

**Christophe Journet**

**Voir aussi sur :**

[www.severstal.com](http://www.severstal.com)

[www.g20.org](http://www.g20.org)

## SOUSCRIPTIONS, LIENS COMMERCIAUX SUR MPE « MATIERES PREMIERES ENERGIES MEDIA »

### TARIFS DES SOUSCRIPTIONS A LA LETTRE ET AU SITE INTERNET MPE-MEDIA :

LETTRE MPE-MEDIA + SITE WEB: 690€ HT/AN, **1.350€ HT/2 ANS**

LETTRE MPE-MEDIA\*: 395€ HT/AN, **750€ HT/2 ANS**

SITE WEB MPE-MEDIA\* : 295€ HT/AN, **550€ HT/2 ANS**

\*PRIX DE BASE POUR DEUX ADRESSES DE COURRIEL PAR ENTREPRISE, TARIFS DEGRESSIFS POUR 3 A 10 ADRESSES ET PLUS



### TARIFS DE LA PUBLICITE, DES MESSAGES COMMERCIAUX OU « CORPORATE » DES ENTREPRISES

LIEN COMMERCIAL DIRECT DE [WWW.MPE-MEDIA](http://WWW.MPE-MEDIA) A VOTRE SITE : 990€ HT/AN, **1.800€ HT/2 ANS**

PUBLICITES SUR LETTRE & LE SITE WEB MPE-MEDIA : 90€ HT/LETTRE, 990€ HT/AN (12 EDI

**PAIEMENT SUR FACTURE ENVOYÉE À RECEPTION DES COMMAN**

**RENSEIGNEMENTS ET DEMANDE DE SOUSCRIPTIONS A ADRESSER A :**

**MPE-MEDIA EDITIONS**

**TEL : +336 60 58 89 26**

**[contact@mpe-media.com](mailto:contact@mpe-media.com)**

**[WWW.MPE-MEDIA](http://WWW.MPE-MEDIA)**